



Volleyball Québec
4545 avenue Pierre-De Coubertin
Montréal Québec H1V 0B2
Tél. : 514 252-3065 Téléc. : 514 252-3176
www.volleyball.qc.ca info@volleyball.qc.ca

La renaissance du volleyball masculin à Sherbrooke : Méthodes et actions!

À la suite de plusieurs années creuses en termes d'inscription en volleyball masculin, le club Envolley de Sherbrooke a mis sur pied plusieurs initiatives. Le club récolte maintenant les fruits de son labeur et nous avons rencontré Danny Cantin qui nous explique les différentes stratégies ayant permis au volleyball masculin de revivre en Estrie.



Volleyball Québec : Quelles actions du club ont eu une répercussion sur l'augmentation du nombre de joueurs masculins?

Réponse de Danny Cantin :

- Plusieurs actions ont été effectuées dans les dernières années. Ces initiatives ont amené des gros, comme de petits résultats en ce qui a trait à l'augmentation des garçons dans le club. En voici l'énumération :
- Avec l'objectif de reformer une équipe scolaire à l'école secondaire du Triolet après quelques années d'absence, un blitz de recrutement a été effectué afin d'inciter les jeunes garçons à essayer un entraînement sur l'heure du midi ainsi que lors des cours d'éducation physique.
- Une tournée des écoles de la région a été effectuée afin d'y rencontrer les responsables des sports et y apposer des affiches. 7 à 8 écoles ont été visitées.
- Chaque année depuis 2012, les joueurs de haut niveau du club font entre 2 et 4 démonstrations dans les écoles secondaires de la région. Cette initiative a notamment été très efficace pour le recrutement.
- Le club organise chaque année un événement « portes ouvertes » où les joueurs de tous les calibres et de tous les niveaux sont invités à participer gratuitement à un entraînement de volleyball. Nous donnons à chaque participant un chandail du

club et nous faisons tirer quelques prix de présence. Ceci est une belle opportunité pour permettre aux amis des joueurs d'essayer le sport.

- Le club a mis sur pied une offre d'entraînements en volleyball de plage, un sport que les garçons apprécient particulièrement, ce qui a aidé au recrutement de nouveaux joueurs.
- Le club a décidé d'investir dans la nouvelle offre de volleyball de plage en fournissant un survêtement à ses joueurs. L'objectif derrière cette action était d'aider de permettre un plus grand sentiment d'appartenance envers le club.



- Le club a inscrit plusieurs joueurs au championnat canadien de volleyball de plage qui avait lieu en Colombie-Britannique. Cette activité a permis aux joueurs de vivre une compétition d'envergure et a augmenté leur intérêt face au sport. L'année suivante, le groupe de joueurs de plage est passé de 5 joueurs à 30. Le bouche-à-oreille en lien avec cette expérience a permis de transmettre le fait qu'il y avait des choses très intéressantes à vivre si on s'inscrivait en volleyball. À ce moment, des amis et connaissances des joueurs se sont ajoutés au groupe après être venus expérimenter quelques entraînements.
- Le club a trouvé une personne qui était concrètement impliquée sur le terrain, comme entraîneur, mais aussi dans le recrutement et la tournée des écoles. Évidemment, plus il y a de ressources humaines impliquées, plus les chances de réussites seront présentes.
- Le club a trouvé d'autres entraîneurs pour s'ajouter au groupe impliqué en volleyball masculin. Certains étaient des anciens joueurs du club qui ont été sollicités directement.

Volleyball Québec : Selon vous qu'est-ce qu'un club doit faire afin de favoriser l'augmentation du nombre de joueurs masculins dans une région? Quelle est la clé du succès, l'attitude à adopter?

Réponse de Danny Cantin :

- Il ne faut pas avoir peur de déléguer des tâches et de donner l'opportunité à des intervenants qui voudraient s'impliquer. Dans le cas présent, si Marc Lussier, l'entraîneur du Vert et Or de l'Université de Sherbrooke, ne m'avait pas approché pour que je m'implique, j'aurais sans doute simplement continué à m'occuper de ma petite équipe scolaire dans mon coin. Il n'est pas toujours évident de partager des tâches avec d'autres lorsqu'on est habitué à gérer ses choses, mais c'est la clé du succès pour une croissance en nombre de participants.



- Il faut que les intervenants, peu importe le nombre, soient impliqués et mettent la main à la pâte pour le recrutement. C'est en allant vers les jeunes dans les gymnases qu'il y a le plus de résultats.
- Il faut effectuer des **actions concrètes**. Trop souvent, des réunions sont organisées pour discuter de la situation et trop peu d'actions sont mises en œuvre. De notre côté, il nous est arrivé de trouver des gymnases et un entraîneur avant de savoir comment trouver des jeunes. L'entraîneur a ainsi mis la main à la pâte dans le recrutement, car il voulait que ça fonctionne.
- Ne pas hésiter à solliciter des gens qui ont le potentiel de devenir des intervenants plutôt que d'attendre que les gens s'investissent d'eux-mêmes. Certains candidats, surtout les débutants, peuvent avoir la crainte de se faire dire « NON ». En contrepartie, il est beaucoup plus facile d'accepter une offre qui nous est proposée.
- Consentir à avoir des intervenants qu'on ne peut bien encadrer, afin d'avoir tout de même des joueurs en action. Bien qu'il ne soit pas toujours facile d'avoir le temps d'encadrer ou de diriger certains nouveaux entraîneurs vers des formations du PNCE. Leur implication est toujours préférable que de n'avoir personne pour s'occuper d'un groupe de joueurs.

- Utiliser les réseaux sociaux pour diffuser et échanger de l'information sur le volleyball masculin dans sa région et y accepter chacune des personnes intéressées à joindre au groupe. En profiter pour échanger de l'information sur les tournois à venir, les nouvelles, des performances d'équipes et d'individus, faire un portrait des nouveaux entraîneurs dans la région, mettre beaucoup de photos et de vidéos, parler des événements porte-ouverte ou toute autre information pour faire parler du club masculin. À long terme, les joueurs qui sortiront du milieu de la compétition garderont contact et un jour, peut-être, décideront de s'impliquer d'une quelconque façon. Ils sauront à tout le moins où trouver de l'information.
- Trouver des activités de financement importantes et récurrentes afin d'investir les bénéfiques dans les projets de développement.
- Avoir de bonnes performances sur le terrain (tant au scolaire qu'au civil) aidera toujours à attirer des amis des joueurs présents.



**ÉVÈNEMENT « PORTES OUVERTES »
DE VOLLEYBALL MASCULIN!**

Club 

Quand? Vendredi le 26 septembre 2014, de 18h à 20h
Où? Complexe sportif de l'Université de Sherbrooke
Pour qui? Tous les garçons de 9 à 18 ans

Plus de 40 garçons de tous les âges et de tous les niveaux sont attendus!

Démonstration de volleyball par les athlètes du **Vert & Or** de l'Université de Sherbrooke et des **Volontaires** du Cégep de Sherbrooke

ET

Séance d'entraînement dirigée par les entraîneurs des équipes collégiale et universitaire



Évènement « portes ouvertes » 2013!

Le 26 septembre dès 18h!

**Gratuit pour tous!
Aucune inscription requise!**

Pour de plus amples renseignements :

Danny Cantin
dcantin@envollemasculin.com
819.432.5243

Envolley de Sherbrooke - Volleyball masculin

Activité commanditée par

Cette activité a pour but de recruter des garçons pour les différents programmes de volleyball offerts pour la saison 2014-2015 :

- ★ Mini-volley (9-12 ans)
- ★ Saute et Frappe (initiation au volley pour les 13-17 ans)
- ★ Équipe civile 14 ans et moins (2002-2001-2000*)
- ★ Équipe civile 16 ans et moins (2000-1999-1998*)
- ★ Équipe civile 18 ans et moins (1998-1997-1996*)

Pour tous les détails sur les programmes :
www.envollemasculin.com




